



Xavitech utvecklar, säljer och marknadsför innovativa mikropumpar för kunder med volymtillverkade produkter inom gas- och luftanalys. Tekniken är skalbar och har stora fördelar då styrsystemet både kan styra och mäta flöde och tryck. Genom att utnyttja pumpens inbyggda intelligens skapar vi konkurrenskraftiga system på en global marknad.

MARKNADSPLAN FÖR FÖRSÄLJNING AV TJÄNSTER till kunder där Xavitechs pumpar används

Generellt finns det goda möjligheter att sälja tjänster till de kunder som är intresserade av Xavitechs pumpar. Baserat på många års erfarenhet så har Xavitech stora möjligheter att hjälpa kunder i deras utvecklingsarbete. Det kan vara allt ifrån CAD till elektronikdesign. Här går arbetet ut på att ta fram en marknadsplan för att öka denna typ av försäljning. Du kommer som examensarbetare arbeta när VD och försäljningsarbetare.

INTRESSEANMÄLAN

Har du frågor är du välkommen att kontakta vd Henrik Sjöström på telefon 0611- 55 61 00 eller via mail Henrik.sjostrom@xavitech.com

Ansökan: Intervjuer sker löpande

Ort: Härnösand

Webbplats: www.xavitech.com



Hitta ditt exjobb hos teknikföretag i Höga Kusten! Världsledande innovation, spännande design och export över hela världen. Ett exjobb i Höga Kusten ger dig utmaningar att utvecklas samtidigt som du etablerar värdefulla kontakter för framtiden. Tillväxt Höga Kusten är ett projekt där vi samverkar kring kompetensförsörjning av teknisk kompetens. Läs mer på webbplatsen www.hkig.se

Tillväxt Höga Kusten – Kompetensförsörjning till teknikföretag är ett projekt som finansieras av Länsstyrelsen Västernorrland, Landstinget Västernorrland, LänsTekniskt Centrum, kommunerna i Härnösand, Kramfors och Sollefteå samt deltagande företag.